

насчитывает более нескольких сотен. Излюбленной формой протекционистских мер стали так называемые соглашения о добровольном самоограничении экспорта: зарубежные поставщики берут на себя обязательство продать, по крайней мере, установленное, ограниченное количество своего товара внутри страны. Одним из известных примеров такого рода может служить соглашение ЕС с Японией об ограничении экспорта японских автомобилей. Изрядный протекционистский потенциал обнаруживается и в средствах борьбы с «нежелательным» импортом. Широко используются антидемпинговые и антидотационные меры.

Следует опасаться того, что региональные зоны интеграции могли бы оказаться увлеченными в водоворот протекционизма. Основная идея региональной интеграции находится в вопиющем противоречии с тем, чем вдохновлялся устав ГАТТ/ВТО. В нем делается ставка на правила, которые обязательны для соблюдения всеми участниками договора и должны применяться без дискриминации. Региональная интеграция, напротив, дискриминирует уже в силу своих органических свойств: торговля между странами-участницами облегчается, а с неучастницами - нет. В относительном плане, протекция вовне возрастает. Поэтому региональная интеграция всегда производит двойной эффект: она приводит к дополнительной торговле между государствами-участниками, и разворачивает товаропотоки от стран, не участвующих в интеграции, в сторону интеграционной зоны.

Опыт китайской реформы: уроки для Беларуси

Н.И. Бакунович

В связи с перманентным кризисом, переживаемым в последние годы экономикой Беларуси, целесообразно обратиться к опыту зарубежных стран (например, Китая), достигнувших определенных успехов на пути трансформации социально-экономических отношений. Какие же полезные уроки можно извлечь, изучая китайский опыт? Хотелось бы выделить два важных момента.

1. Субъекты рынка формировались главным образом путем заполнения пустующих ниш новыми коммерческими структурами. В этих целях не только мобилизовывались внутренние резервы, но и привлекались зарубежные капиталы.

2. Практика уже первых лет реформы показала, что самый оптимальный путь к рынку лежит на пути развития хозяйств, различных по формам собственности: коллективных, частных, совместных. Продвигаясь по такому пути, можно не только обеспечить быстрый количественный и качественный рост субъектов рынка, но и

скорректировать структуру инвестиций и производства в направлении приближения их к реальным потребностям экономики и социальной сфере.

Стратегия КНР соединяла два способа осуществления преобразований: стихийный и централизованный, т.е. сначала те, кто принимает решения, "молча допускали" частичные нарушения прежних норм, считавшихся до этого незыблемыми. А после достижения определенных результатов, правительство с помощью законодательства изменяло старые нормы и вводило новые, которые соответствовали вновь сложившимся условиям и практике хозяйствования, попутно корректируя недостатки, выявленные опытным путем. В этом состоит важное отличие китайского подхода от белорусского. В нашем государстве сначала создаются нормы и правила, закрепленные программами и постановлениями, затем требуется их педантичное соблюдение. Нормы эти с большим трудом поддаются корректировке, в результате чего закрепленные на государственном уровне просчеты еще долгое время после их обнаружения тормозят процесс трансформации.

Своими успехами реформа в КНР обязана изложенному выше подходу. Китайская практика обгоняла принятие решений на официальных уровнях. И хотя это порождало немало противозаконных действий (уклонение от налогов и т.п.), сильное оживление деловой активности в стране наступило уже с первых шагов реформы. В Беларуси же очень часто принимаемые решения и постановления заведомо ставили преграды развитию предпринимательской инициативы. В качестве примера можно указать на сложную и дорогостоящую процедуру регистрации фирмы в РБ. Ныне она практически приостановлена, а изменить ее предполагается как раз в сторону ужесточения, что самым неблагоприятным образом скажется на развитии негосударственного сектора. Сюда же следует отнести и Декрет Президента РБ №16 от 26.10.98 "О дополнительных мерах по взысканию задолженности с субъектов хозяйствования", которым существующий законодательный принцип "ограниченной ответственности" практически трансформирован в принцип "дополнительной ответственности", через введение понятия субсидиарной ответственности. Очевидно, что эта мера приведет к снижению производственно-хозяйственной активности экономических субъектов негосударственной формы собственности (зачем рисковать личным имуществом, причем в очень нестабильных экономических условиях и при часто меняющемся законодательстве).